



Laerdal

helping save lives



客户代表

Laerdal Medical 挪度医疗有限公司 是一家在国际医疗培训及急救用品等救生相关行业具有优越地位的市场领导者。

本公司的产品为不同机构采用，志愿组织、教育机构、医院、急救中心及其它世界性组织等。挪度医疗发展至今已在全球 23 个国家聘请了 1400 员工。我们的总部设在挪威的斯塔万格市，挪度医疗是一家多元化而且朝气蓬勃的企业，我们汇集了不同文化背景，具不同经验的员工。公司订下了明确的价值目标，建立敬业的、专业的、具创意的工作环境。

2009 年，我们的营业额达 24 亿挪威克朗。挪度医疗正在发展几个大型项目，不断改善我们的硬件设备，刺激营业额增长。我们创造、分享及善用知识，持续向好发展。

工作说明

- 1、及时收集与反馈目标区域市场行业、项目及竞争对手信息，为公司决策提供参考依据；
- 2、认真执行目标区域销售与推广计划，努力达成区域销售目标，不断提升所负责区域销售业绩；
- 3、与客户保持密切沟通，适时跟踪推进目标项目，有效传递所负责产品与服务优势，为项目投标做好基础性工作；
- 4、正确编写投标文件，认真做好负责区域的产品投标工作；
- 5、及时了解中标项目进展情况，做好项目执行过程中的协调和售后服务工作；
- 6、与所负责区域医疗机构、政府及关键客户建立良好业务关系，协助公司建立客户档案；
- 7、配合公司市场人员组织各类学术及市场活动。

任职要求

- 1、医药相关专业大专或以上学历；
- 2、2年以上医疗器械或医药销售经验，在当地有较好的客户资源优先；
- 3、具有良好的职业素养、销售技巧和高度的责任心；
- 4、较强的观察能力和应变能力，能够处理复杂的突发事件；
- 5、良好的沟通能力和团队合作精神；积极主动，勤奋踏实，抗压能力强

工作地点

北京-朝阳区

招聘人数：	1	薪资待遇：	面议
专业要求：	临床医学;基础医学;市场营销;	学历要求：	本科
工作年限：	1-2 年	年龄要求：	25-30
工作性质：	全职	招聘对象：	社会人才
性别要求：	不限	婚姻状况：	不限
计算机能力：	良好	语言要求：	英语
户籍要求：	不限	是否提供食宿：	面议